franz tschematschar
CONSULTING

FTC – Mit Sicherheit Leasing!

Kundenpräsentation Mai 2023

Franz Tschematschar
Leasingmakler, Finanz- & Unternehmensberatung

Der Unternehmer – Ihr Ansprechpartner

franz tschematschar CONSULTING

Gründer - Franz Tschematschar ist ihr persönlicher "Leasingmakler"

Persönliches

- ✓ Geb. im März 1965 in Klagenfurt
- ✓ Matura – HAK I in Klagenfurt
- ✓ Verh. seit 1994
- ✓ 2 Kinder (leben in Wien und Graz)
- ✓ Interessen: Golf, Motorrad, Tennis, Eishockey, Reisen und Finanzierungen ☺

Berufliche Erfahrung

1991 – 2003 Mercurbank bzw. GE Capital Bank

- ✓ 91-95 Kundenbetreuer im Aussendienst (Klagenfurt)
- ✓ 95-97 Key Client Manager im Sales Support (Wien)
- ✓ 98-00 Regionaler Divisionsleiter (Landesdirektor Kärnten)
- ✓ 00-03 Manager "Autonline" (Abteilungsleiter in Eisenstadt)

2003 – 2018 Raiffeisen-Leasing

- ✓ 2003 Teamleiter überreg. Kooperationsbetreuung (Wien)
- ✓ 2004 Leiter Raiffeisen-Leasing Fuhrparkmanagement (Wien)
- ✓ 04-05 Bereichsleiter Absatzpartner (Vendor Finance – Wien)
- ✓ 05-18 Leiter Landesgeschäftsstelle Kärnten (Klagenfurt)

Seit Jahren Kompetenz und Erfahrung in Kredit & Leasing !

Unsere Dienstleistung – Ihr Gewinn

franz tschematschar CONSULTING

Das Geschäftsmodell:

Die Kernkompetenz der FT-Consulting (FTC) ist die **Optimierung von Leasing- und Kreditfinanzierungen** für Privat- und Firmenkunden aber auch für den öffentlichen Dienst!

Es gibt in Kärnten rd. 250 Versicherungsmakler und ca. 180 Finanzdienstleister aber nur **1 Leasingmakler**! Das Fundament dabei ist die

F aire
T ransparente und
C ompetente

Beratung für Ihre optimale Finanzierung. **Fair** weil Sie es mit einem Partner mit Handschlagqualität zu tun haben. Fragen sie meine Referenzkunden. **Transparent** weil Sie von uns eine perfekt aufbereitete Übersicht von mehreren Angeboten am Markt mit allen Zinssätzen, Gebühren, Gesamtinvestitions- und Finanzierungskosten erhalten. **Competent** weil eine fast 30-jährige Erfahrung in verschiedenen Führungsfunktionen in der Branche für eine entsprechende Qualität in der Beratung sorgt und darüber hinaus die, für den Kunden so wichtige, Unabhängigkeit gewährleistet ist. FTC ist nur Ihnen als Kunde und keinem Finanzierungsanbieter verpflichtet !

Übrigens, wussten sie, dass sich ….

~ 20% der Privatkunden
~ 60% der Klein- und Mittelbetriebe und
100% der Industrieunternehmen

aus gutem Grund einem Versicherungsmakler anvertrauen. **Daher ist die Zeit reif für einen unabhängigen Finanzierungs- und Leasingmakler am Markt.**

Privatkundennutzen

franz tschematschar CONSULTING

Die Anschaffung eines neuen Autos ist für die meisten Menschen die größte „Ausgabe“ in ihrem Leben. Wenn es um so viel Geld geht, sollte man bei einer Finanzierung auch auf Sicherheit achten und einen Experten zu Rate ziehen!

5 gute Gründe warum Leasing gemeinsam mit der FT-Consulting für jeden Privatkunden Sinn macht:

1. Wir finden als **Leasingmakler** durch unsere Kontakte und Erfahrung garantiert **das BESTE Angebot** für jeden Kunden am Markt!

2. Aufgrund der **Expertenkompetenz** als ehem. „Insider“ ist eine hochwertige **Fachberatung** des Produktes KFZ-Leasing und Kredit für Sie als Kunden gewährleistet!

3. Wir sind absolut **unabhängig** vom KFZ-Verkauf und Bankengeschäft und daher ausschließlich dem Interesse des Kunden verpflichtet! Das birgt **Sicherheit** für den Privaten bei komplexen Finanzierungen.

4. Die **Betreuung** des Kunden gegenüber den Kredit- oder Leasinggeber erfolgt von uns **über die gesamte Laufzeit** vom Abschluss bis zum Laufzeitende, wo eine fachkundige Beratung für den Kunden wieder sehr wichtig wird.

5. Es entstehen Ihnen als Privatkunde **keine direkten Kosten** im Zusammenhang mit unserer o.a. Beratung und Betreuung! (Unser Honorar wird von den Finanzierungsgebern erstattet.)

Firmenkundenvorteile

franz tschematschar CONSULTING

Neu- und Ersatzinvestitionen sind in Betrieben immer wieder an der Tagesordnung. Egal ob KFZ (Pkw, LNfz, Lkw) oder MOBILIEN (Anlagen, Maschinen, Baumaschinen, EDV, techn. Geräte uvm.) ein fachlicher Experte bringt Kompetenz und Effizienz bei der Finanzierung für Ihr Unternehmen ein!

5 gute Gründe warum Leasing gemeinsam mit der FT-Consulting für jeden Firmenkunden Sinn macht:

1. Wir finden als **Leasingmakler** durch unsere Kontakte und Erfahrung garantiert **das BESTE Angebot** für jeden Kunden am Markt!

2. Durch die **Expertenkompetenz** sind die Angebote für den Unternehmer risiko-, produkt-, steuer- und finanztechnisch optimiert!

3. **Kostensenkung** durch die **Unabhängigkeit** von FTC. Das bedeutet idR. günstigere Gesamtinvestitionskosten.
   (Die Hausbank trachtet ja für ihre Eigentümer Erträge u. Gebühren zu maximieren - wir dagegen Kosten und Zinssätze für sie als Kunden zu senken!)

4. **Bequem** und **effizient**. Die Vorarbeit und die Betreuung der Finanzierung bis zum Laufzeitende wird an einen Profi „ausgelagert“! Das spart Zeit, Mühen und Kosten welche das Unternehmen wieder gewinnbringend ins Tagesgeschäft investieren kann.

5. **USP** als erster unabhängiger, kompetenter Leasingmakler in Kärnten. Sie profitieren von dieser außergewöhnlichen Dienstleistung!

Kommunale Argumente

franz tschematschar CONSULTING

Auch für Bund, Land und Gemeinden sind Investitionen in die Infrastruktur immer wieder mit Finanzierungen verbunden. Dabei spielt Leasing eine immer größere Rolle. Stichwort „Maastrich-Kriterien“ !

5 gute Gründe warum Leasing gemeinsam mit der FT-Consulting für Gebietskörperschaften Sinn macht:

1. Wir finden als unabhängiger **Leasingmakler** durch unsere Kontakte und Erfahrung garantiert **das BESTE Angebot** für jeden Kunden am Markt!

2. Der externe Experte gestaltet gem. mit der Kommune die **idealen Rahmenbedingungen** für die optimale Finanzierungsstruktur!

3. Wir **objektivieren** im Sinne einer Ausschreibung die Leasinganfragen und erstellen einen qualifizierten, ojektivierten und aussagekräftigen **Angebotsvergleich** aller Anbieter für die Entscheidungsträger!

4. Dies **spart Zeit und Geld**. Die Vorbereitungsarbeit und auf Wunsch auch die Begleitung der Finanzierung bis zum Laufzeitende übernimmt **FTC**!

5. **Leasing ist zeitgemäß und liquiditätsschonend** „Pay as you earn“! Speziell für Investitionen z.B. im Bauhof oder in den mechanischen Werkstätten werden die Kosten und Aufwände mittelfristig plan- und kalkulierbarer!

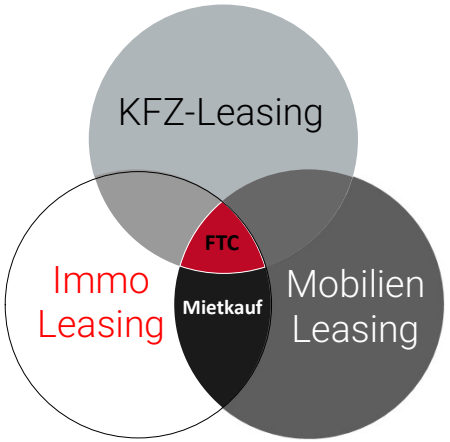
Unser Produktangebot – Ihre Möglichkeiten

franz tschematschar CONSULTING

1. Finanzberatung – Vermittlung und Beratung von folgenden Finanzierungsprodukten

Leasing = „Leasingmakler“

- ✓ **Kfz-Leasing** (z.B. für PKW, LKW, Busse, FPM – Fuhrparkmanagement, Importleasing, Elektromobilität)
- ✓ **Mobilienleasing** (z.B. Anlagen, Bau- und Landmaschinen, IT-Leasing, mededizin-techn. Geräte uvm.)
- ✓ **Mietkauf** für KFZ und Mobilien (die steuerlich flexible Alternative zu Leasing)
- ✓ **S.A.L.B** (Sale and leas back – zum Heben von stillen Reserven und besseren Liquidität)
- ✓ **Immobilienleasing** für Unternehmen und deren betriebliche Standorte



Kredit- und Förderberatung

- ✓ Personal- und **Barkredite für Privatpersonen**
- ✓ Alle Formen von **Kredite für Unternehmen** (Investitionsfinanzierungen, Rahmen, Giro- oder andere Konten)
- ✓ Beratung im Zusammenhang mit **Finanzierung** & **Förderungen**
- ✓ Eigenheim- und **Hypothekarfinanzierung**
- ✓ **Effizientes Fremdkapital** (Finanzierungscheck und Optimierung von bestehenden Verbindlichkeiten)

Unser Produktangebot – Ihre Möglichkeiten

franz tschematschar CONSULTING

2. Unternehmensberatung (B2B)

- ✓ **Projekt und Prozessmanagement** (Six Sigma) zur Optimierung der Abläufe in Ihrem Unternehmen
- ✓ **Unternehmensleitbild** (Vision-Mission Statement, Firmenwerte und Kultur) zur Erarbeitung der idealen „Firmenkultur“
- ✓ **Kostenmanagement** (Variable- und Fixkostenoptimierung, Verbesserungen im Beschaffungsmanagement udgl.)
- ✓ Beratung und Verbesserung iZh mit Ihrem **Forderungsmanagement**
- ✓ **Sanierungsberatung**
- ✓ Unterstützung bei **Digitalisierung** in Ihrem Betrieb
- ✓ uvm.

Aufgrund der jahrzehntelangen Tätigkeit in verschiedenen Führungsfunktionen von sehr großen Konzernen wie z.B. General Electric oder Raiffeisen und deren völlig unterschiedlichen Zugängen im Management als amerikanische oder österreichische Eigentümer, kann FTC auf Basis dieser Erfahrungen in den verschieden „Arbeitswelten“ aus einer Vielzahl von Managementtools und Konzepten für Ihr Unternehmen das Optimale umsetzen!

Der Ablauf einer optimalen Finanzierung gemeinsam mit FT-Consulting

In 4 Schritten am Beispiel eines Leasing PKW´s

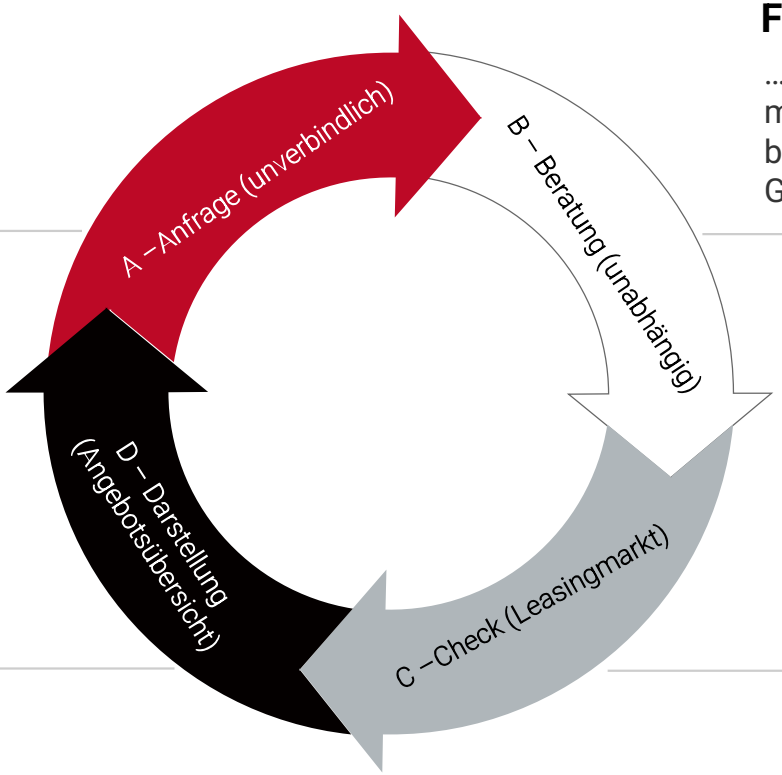
franz tschematschar CONSULTING

Übermittlung des KFZ-Angebotes vom Händler/Lieferanten an FTC

… unter Angabe auf wen das Auto zugelassen wird und wieviele Kilometer pro Jahr gefahren wird.

FTC stellt die opimale Finanzierung zusammen

… mit Ihnen gemeinsam im Zusammenhang mit Wunschrate, idealer Laufzeit, bestmöglichster Restwert, geringsten Gebühren und Finanzierungskosten uvm.



Entscheidungsgrundlage durch qualifizierten Angebotsvergleich von FTC

… wir erstellen für Sie einen professionelen Angebotsvergleich mit allen relevanten Informationen wie z.B. Finanzierungskosten, Gebühren Zinsatz, Gesamtbelastung

FTC sondiert den Leasingmarkt nach dem besten Angebot für Sie

… wir machen uns auf die Suche nach dem besten Leasingangebot für Ihren Bedarf am Markt.

Bei der Beratung einer PKW-Leasing Finanzierung entstehen Ihnen keine Kosten!

Das Unternehmen – Ihr Partner

- **Name**: FTC - Franz Tschematschar Consulting e.U.
- **Gründung**: 2. März 2019 – FN: 508056 t (GISA-Zahl 316 36 919)
- **Standort**: Mozartstraße 84, 9020 Klagenfurt
- **Eigentümer**: Franz Tschematschar
- **Kontakt**: +43 676 6425262

  office@ft-consulting.at

  www.ft-consulting.at